



► Det er store størrelser på det som repareres, men det gjøres med millimeterpresisjon.
Foto: Helge Martin Markussen

Marineshaft retter det “umulige”

Det er lett å få øye på èn av lokasjonene til Marineshaft om man kommer til Hirtshals med ferge. Like ved kaien er en av tre steder i den lille byen på nord-Jylland der selskapet blant annet kan rette ut aksler mange skulle tro måtte vrakes.



Helge Martin Markussen
helge@skipsrevyen.no

Mellom 15-20 prosent av kundemassen til selskapet er norske. Enten de det skjer på deres egne verksteder i Hirtshals, eller ute på oppdrag.

- Vi har et godt samarbeid med de norske verftene, og de er gode kunder forteller Hanne Magnussen, markedsjef i Marineshaft til Skipsrevyen.

Selskapet er eksperter på å rette ut akslinger, reparere rormaskineri, reparere propellblader i tillegg til å bygge akslinger for å nevne noen få ting. De har godkjenning fra alle de ledende classeselskapene for å utføre kaldretting av propellakslinger. En metode classeselskapene anerkjenner som en permanent reparasjon.

- Vi er blant de få virksomheter i hele verden som kan gjøre dette med

den mengden klassegodkjennelser som vi har. Og jeg tror vi har en god relasjon og tillit fra verftene, mener Magnussen og legger til at også en gunstig krone har hjulpet til tidligere. - Det gjør det ikke så mye nå lenger, slik kronkursen er i dag.

Hele verden

Mens mange av bedriftene vi har besøkt i Danmark merket godt fallet i oljepris og stoppen i offshoresektoren ble ikke Marineshaft rammet like alvorlig..

- Nei, fordi vi har hele verden som vårt marked. Vi er ikke eksponert mot et enkelt segment. Det er for eksempel lite arbeid vi gjør mot offshore, forteller Magnussen. - Og om en aksling er brukt, så må den uansett repareres om det er oljekrise eller ikke.

Da MarineShaft startet i 2004 var det fire mann med utspring fra Wärtsila som arbeidet opp med

fokus på oppretting av akslinger. Siden har selskapet vokst kraftig og teller i dag rundt 85 ansatte, på tre ulike lokasjoner i Hirtshals. Totalt råde selskapet over mer enn 9000 m2 verksteder og kontorfasiliteter.

Siste tilskuddet på stammen er lasersveising som de investerte i for noen år siden. Den kan også fraktes ut av verkstedet til kunden om behovet er til stede.

Reparer i stedet for å kjøpe nytt

Magnussen mener det også er et visst miljøperspektiv ved at man kan reparere fremfor å bygge nytt med deres metoder.

- Det er der vårt fokus er. Reparer om det er mulig, fordi det oftest er billigere, og det er bedre for miljøet, sier hun. - Men det er til slutt rederen selv som bestemmer om de vil ha nytt eller reparere den gamle.

Når det er snakk om havari og uplanlagt liggetid er leveringstiden avgjørende for kunden, og det er her MarineShaft har sin absolutte styrke.

- Vi har alltid kapasitet til akutte reparasjoner, og vår stab er fleksible og arbeider gjerne 24/7 for å fremskynde leveringstiden, sier Magnussen.

Marineshaft har de siste årene også investert flere millioner i å bygge opp et lager, slik at de kan bygge nye akslinger på kort varsel ved behov.

- Men kundene har nok et større fokus på pris i dag enn de kanskje var bare for noen år siden, mener markedssjefen.

Rigget for fremtiden

Magnussen mener Marineshaft er godt rustet for fremtiden. Ganske enkelt fordi behovet for deres tjenester ikke vil forsvinne. Samtidig er de opptatte av å lage pakkeløsninger for kundene.

- Vi vil at kundene skal ha en å forholde seg til. I stedet for at det er

ett firma som retter rorstammen/propellakslingen, så er det et annet som monterer det osv. Det har det vært et stort fokus på i det siste, forteller hun.

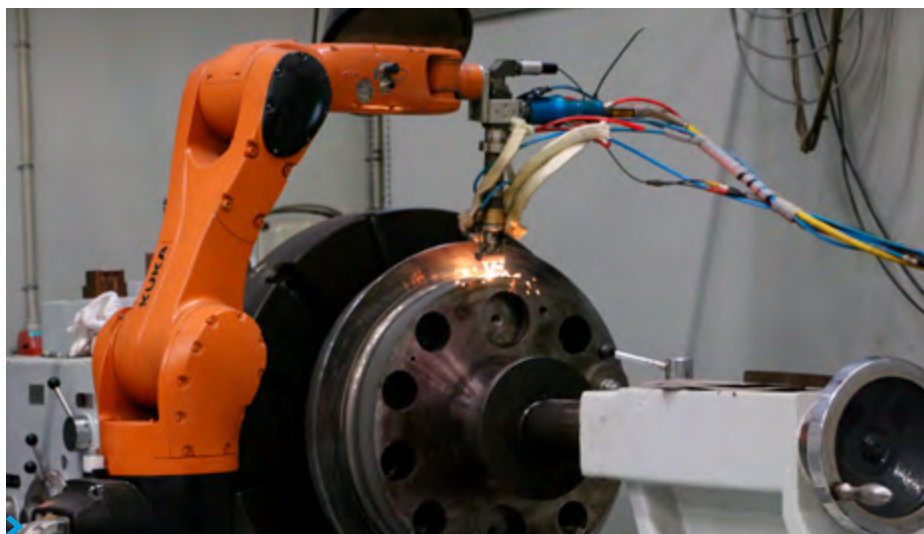
Men det er i en volatil bransje selskapet befinner seg. Det er ikke lange perspektiver på de jobbene man skal gjøre, til sammenligning med et skipsverft.

- Vi vet aldri. Det er selvsagt perioder som er roligere enn andre, men vi er

i en bransje med "urgent repair" og da er det ikke mulig å planlegge i stor grad, sier Magnussen.

Men samtidig er lokasjonen i Hirtshals helt perfekt for selskapet som har alt av ferger og flyplass.

- På kartet ser det kanskje ut som en utkant, men det er det overhodet ikke. Dette er porten, avslutter Magnussen.



Fra verkstedet til Marineshaft. Foto: Helge Martin Markusen

NavStation®
Passage Planning

Passage Planning has never been easier

**We are exhibiting!
Join us at Nor-Shipping 2019!**

At NAVTOR®, our dedicated team strive every day to make life easier, safer and more efficient for navigators on board, shipowners, managers and operators on shore.

NAVTOR's Passage Planning Software Module is a part of the Maritime Route Planning tool NavStation®, and we believe this will offer significant advantages for shipping companies by simplifying and enhancing the process of creating safe, compliant and accurate Passage Plan documentation for upcoming voyages. We have proudly received the 2019 SMART4SEA E-Navigation Award for the Passage Planning Software Module. navtor.com

